

L'entreprise

- Leader français de la diététique animale
- PME indépendante de 48 personnes
- 27M€ de CA en 2025, dont 21% réalisé à l'export
- Savoir-faire de formulation, mise sur support, conditionnements et dispositif industriel de premiers plans.
- Large surface d'expression du business model centré sur l'agrofourniture, les fabricants d'aliments, les intégrateurs, les firmes services ...

Compétences et profil requis

- Reconnu(e) pour votre dynamisme, votre rigueur et votre autonomie, vous êtes sensible à la satisfaction client. Vous avez d'excellentes qualités relationnelles et d'animation et une bonne maîtrise de l'outil informatique.
- Issu(e) d'une formation agricole, BTS-ACSE, BTS TC agrofournitures ou équivalent, vous possédez une première expérience convaincante en nutrition/santé animale et avez de bonnes connaissances du marché et du secteur de l'élevage (ruminants et monogastriques).
- Basé(e) sur le secteur commercial, une présence sur site à Montaigu-Vendée (85) est requise pendant 3 jours environ, toutes les 6 semaines.
- Poste à pourvoir fin août au plus tard.

Package

- Salaire fixe et variable motivant en fonction de l'expérience, véhicule de fonction, mutuelle & prévoyance, intéressement, titres restaurant, chèques vacances, formation aux produits.

Raison d'être du poste

Dans le cadre d'un remplacement, Difagri recherche un(e) professionnel(le) de la diététique animale pour rejoindre notre équipe commerciale sur le secteur Nord, Est et Belgique.

En lien direct avec la Direction Commerciale France et soutenu(e) par les services supports, vous développez l'activité commerciale de l'entreprise, en cohérence avec nos engagements RSE et en bonne coordination avec l'usine de Montaigu-Vendée.

La mission

- Animer un portefeuille de clients distributeurs et d'industriels de l'alimentation animale,
- Développer l'activité par la prospection sur le terrain,
- Assurer un accompagnement technique sur nos gammes de produits auprès des équipes de vente de nos distributeurs,
- Promouvoir nos gammes de produits à forte naturalité en lien avec nos engagements en matière de RSE,
- Contribuer à la mise en œuvre de références techniques de nouveaux produits,
- Représenter l'entreprise lors de salons professionnels nationaux, comices agricoles, journées portes ouvertes clients, ainsi que lors de tout autre événement commercial organisé sur le site industriel,
- Assurer la mise à jour régulière des fiches clients dans notre CRM,
- Réaliser une veille continue sur le marché afin d'identifier les nouveaux besoins, les tendances émergentes, les signaux faibles du secteur ...

Poste ouvert aux personnes en situation de handicap.

[Film institutionnel - Difagri FR - YouTube](#)

CV et lettre de motivation à adresser à rh@difagri.com

Innové pour apporter des solutions en phase avec les nouvelles attentes sociétales est le défi quotidien de l'entreprise. Convaincu que la rentabilité des exploitations et le respect de l'environnement et des animaux peuvent coexister, Difagri agit pour l'agriculture de demain.

